



BANC DE
TERRES

L'AVENTURA DE SER

PA GÈS

Petita guia d'emprenedoria agrària

BCN SMART
RURAL

 Diputació
Barcelona

 Unió Europea
Fons Europeu
de Desenvolupament Regional

Vols dedicar-te a l'agricultura i no vens de família pagesa? Has sentit la crida de la terra i no saps com respondre-hi? T'agradaria fer de pastor i viure entre animals a la muntanya? Penses iniciar un negoci agroalimentari i necessites que algú et guïï una mica? En aquesta petita guia trobaràs:

- Un mapa amb els **bancs de terres de Catalunya**. Estudia-te'l bé i identifica les finques que millor s'adapten al teu projecte.
- Un llistat amb els espais d'acollida a l'emprenedoria agrària que hi ha repartits arreu del territori. Adreça-t'hi des del moment zero i demana que una persona experta t'acompanyi en l'aventura.
- Tota la informació de les passes que et cal seguir per constituir la teva empresa i convertir-te en pagès.

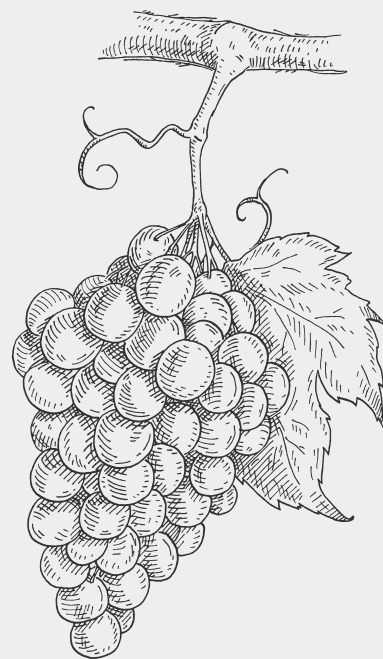
Vols posar-t'hi de ple? Segueix llegint i descobriràs les claus per arrelar-te, treballar i viure al món rural.



ETAPES

- 01 PASSIÓ PER LA VIDA PAGESA
- 02 ACLARAT LES IDEES
- 03 ENXARXA'T
- 04 FORMAT
- 05 POSAT A PROVA
- 06 EXPLORA EL TERRITORI
- 07 DIBUIXA EL TEU MERCAT
- 08 FES NÚMEROS
- 09 SUMA SUPORTS
- 10 TRIA EL TEU MODEL D'EMPRESA

01 PASSIÓ PER LA VIDA PAGESA



Per començar, és molt important que entenguis que l'agricultura és una passió i no només una professió. I, com la majoria de passions, no té límits i acaba omplint tots els racons de la vida.

Fer de pagès t'ha d'agradar. És una activitat que va més enllà de la raó i atrau especialment persones a qui els encanta relacionar-se estretament amb l'entorn rural i natural.

Els agricultors i ramaders passen la major part del seu temps a l'aire lliure, ja sigui conreant la terra o criant animals, i han d'estar preparats per treballar independentment del clima i l'hora del dia. Al contrari d'altres feines, no poden planificar estrictament la seva jornada i sovint tenen dificultats per agafar vacances o dies de festa.

El camp requereix energia i demana paciència. És un treball dur, però amb moltes recompenses.



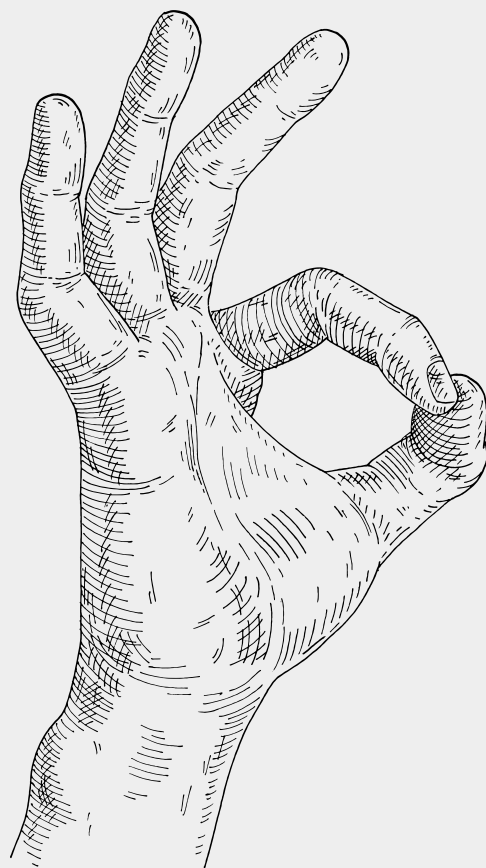
02 ACLAREIX-TE LES IDEES

Abans de construir sobre els fonaments de la passió, toca definir bé el teu projecte. Has de clarificar bé les idees i concretar el que vols fer.

Has d'analitzar el mercat agroalimentari, identificar oportunitats de negoci i, a continuació, descriure amb precisió quin és el producte o servei que t'agradaria oferir. Els punts principals on hauries d'aprofundir són aquests:

- D'on sorgeix la idea? En què consisteix? Ja saps quin tipus d'empresa agrària o alimentària vols tenir?
- Quina oportunitat de negoci voldries aprofitar?
- Quina necessitat cobreix el teu producte o servei o quin problema real contribueix a resoldre?
- Quines són les especificacions tècniques de la teva activitat?
- Vols concentrar-te en la producció d'aliments o també t'agradaria incloure al teu negoci altres baules de la cadena? T'interessa l'elaboració, la distribució, la comercialització o inclús, per què no, la restauració?
- Tens antecedents d'èxit o fracàs en activitats agrícoles o ramaderes?
- Vols fer agricultura convencional, ecològica, integrada, regenerativa, etc.? Ja coneixes les diferències de gestió que hi ha entre els diferents tipus d'empreses agràries? Vols fer horta, fruita dolça o cereals? Vols produir carn o elaborar formatges? T'interessa criar animals de manera extensiva, intensiva o integrada? Saps quines eines i recursos necessites?

Aquestes qüestions poden semblar senzilles, però amaguen decisions difícils de prendre. Tenint en compte que les inversions agràries són a llarg termini, val la pena que dediquis un temps a reflexionar i definir molt bé el tipus d'activitat a què vols dedicar-te.



03 ENXARXA'T

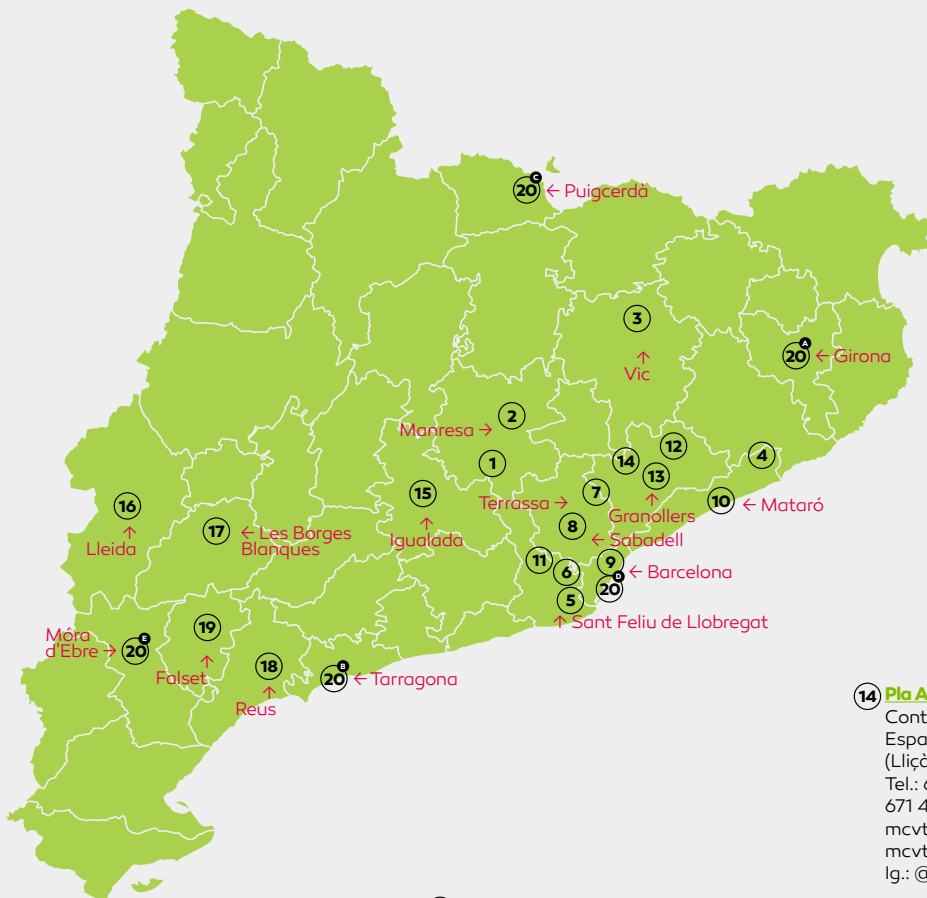
Amb les idees més clares, ha arribat el moment d'informar-te de les entitats i els col·lectius que poden enriquir el teu projecte, a més de començar a fer xarxa amb pagesos, ramaders i productors del territori. Identifica algú perquè et faci de mentor i comparteixi amb tu la seva experiència o, si més no, intenta que et posi en contacte amb altres persones interessants.



A Catalunya, hi ha moltes oficines que ofereixen un servei tècnic especialitzat que t'assessorarà i acompanyarà en tot el procés d'emprendre al sector agrari (**veure mapa**). A més, hi ha altres projectes generals d'àmbit català que et poden ajudar a avançar en aquesta direcció. Aquí te'n destaquem tres:

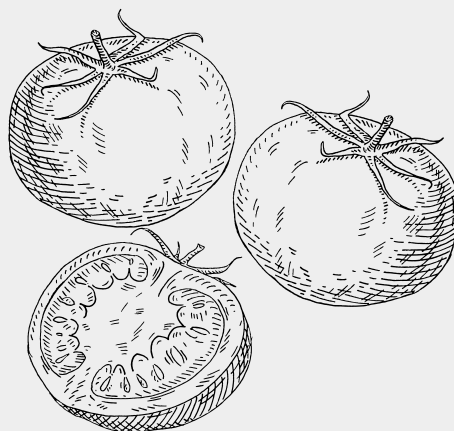
- **El Planter**: la nova oficina virtual dedicada als joves que decideixen incorporar-se a l'activitat agrària a Catalunya.
- **Associació Terra Franca**: una associació que vol promoure l'ús responsable del sòl agrari.
- **Projecte de Dinamització Territorial**: aquest programa de la Generalitat té un equip de tècnics i dinamitzadors territorials en producció agroalimentària ecològica.





I, sobretot, no deixis de visitar els següents espais d'acollida a l'emprenedoria agrària:

- 1 **Parc Rural del Montserrat:**
Contacte: Marta Martínez / Pere Navarro
Espai d'acollida: plaça de l'Era (Collbató)
Tel.: 679 71 43 82 (Marta) / 689 22 26 91 (Pere)
martinezstrb@diba.cat / navarrompr@diba.cat
Tw.: @ParcRuralM
- 2 **Banc de Terres de la Xarxa per la Sobirania Alimentària de la Catalunya Central - XASACC**
Contacte: Rosa Binimelis / Pere Navarro
Espai d'acollida: Ajuntament de Manresa, Ajuntament d'Artés i Ajuntament de Navàs
Tel.: 689 22 26 91 (Pere Navarro)
xasacc@xasacc.cat / bancdeterras@diba.cat
- 3 **Banc de Terres de la Vall del Ges, el Bisaura i Orió**
Contacte: Pere Navarro
Tel.: 689 22 26 91 · bancdeterras@diba.cat
- 4 **Espai Agrari de la Baixa Tordera**
Contacte: Sònia Callau
Espai d'acollida: Ajuntament de Palafolls
Tel.: 636 495 855
callaubs@diba.cat / eabaixatordera@diba.cat
Tw.: @eabaixatordera · lg.: @eabaixatordera
- 5 **Parc Agrari del Baix Llobregat**
Contacte: Gemma Francés
Espai d'acollida: Masia de Can Comas (El Prat de Llobregat)
Tel.: 93 378 81 90 / parcagrari@diba.cat
Tw.: @ParcAgrariBaix · lg.: @parcagrariabaix
- 6 **Servei d'acompanyament agrari**
Contacte: Marc Riera / Trini Palau
Espai d'acollida: Parc de Torreblanca, Km 1249 de la N-340 (Sant Feliu de Llobregat)
Tel.: 93 685 24 00
- 7 **Espai Rural de Gallecs**
Contacte: Gemma Safont
Tel.: 687 451 188 · gsafont@gencat.cat
Tw.: @GallecsInfo · lg.: @espaururalgallecs
- 8 **Parc Agrari de Sabadell**
Contacte: Pere Muñoz
Espai d'acollida: carrer del Sol, 1, 3ª (Sabadell)
Tel.: 93 745 33 13 (ext. 4173)
pmunozo@ajsabadell.cat
- 9 **Arrela't, servei de suport a la pagesia de Collserola**
Contacte: Annais Sastre
annais@arrandetera.org
Tw.: @dlaecollserola
lg.: @alimentemcollserola
- 10 **Banc de Terres de Mataró**
Contacte: Rosa Busqué
Espai d'acollida: Ajuntament de Mataró
rbusque@ajmataro.cat · Tel.: 93 758 23 25
- 11 **Espai Test Agrari de Sant Vicenç dels Horts Servei d'Assessorament i Suport a la Pagesia Borsa de Terres de Sant Vicenç dels Horts**
Contacte: Carles Guirado
Espai d'acollida: Moli dels Frares (Sant Vicenç dels Horts)
Tel.: 93 680 71 00 · agricultura@svh.cat
Tw.: @AjuntamentSVH
- 12 **Agrorenta't**
Contacte: Marta Pons
Espai d'acollida: carrer Josep Vilaseca, 23 (Cardedeu)
Tel.: 93 844 43 02 · agroecologia@cstec.cat
Tw.: @AgroecoCarde10
- 13 **Dinamització agrària de Palou**
Contacte: Vicenç Planas
Espai d'acollida: Can Muntanyola (Granollers)
Tel.: 93 861 47 83
productesdepalou@granollers.cat
- 14 **Pla Agrari de la Mancomunitat de la Vall del Tenes**
Contacte: Anna Royo / Ana Boira
Espai d'acollida: carrer Doctor Bonet, 1 (Lliçà d'Amunt)
Tel.: 663 919 630 (Anna Royo)
671 460 392 (Ana Boira)
mcv.t.agricultura@mvaltenes.cat
mcv.t.emprenedoria@mvaltenes.cat
lg.: @valldeltenesagraria
- 15 **Parc Agrari de la Conca d'Odena**
Contacte: Marc Talavera Roma
Tel.: 690 373 980
Tw.: @parcagrari_co
lg.: @parcagrari_co
- 16 **Horta de Lleida**
Contacte: Joan Muntaner
Espai d'acollida: Oficina de l'Horta (Ajuntament de Lleida)
Tel.: 973 700 309
jmuntane@paeria.es
- 17 **Banc de Terres de les Garrigues**
Contacte: Adrià Dalmau
Espai d'acollida: Consell Comarcal de les Garrigues
Tel.: 973 142 658 (ext. 241)
adria@ccgarrigues.com
- 18 **Banc de Terres del Priorat**
Contacte: Mireia Vilamala
Espai d'acollida: Consell Comarcal del Priorat
Tel.: 977 830 119 (ext. 412)
bancdeterras@priorat.cat
- 19 **Banc de Terres del Baix Camp**
Contacte: Gessamí Sardà
Espai d'acollida: Consell Comarcal del Baix Camp
Tel.: 977 327 155 (ext. 225)
bancdeterras@baixcamp.cat
- 20 **Dinamitzadors territorials de joves agricultors/es** (Departament d'Acció Climàtica, Alimentació i Agenda Rural de la Generalitat de Catalunya):
20 a- Comarques de Girona:
Anna Pararols · apararols@gencat.cat
20 b- Comarques del Camp de Tarragona:
Iolanda Trilla · itrilla@gencat.cat
20 c- Comarques de l'Alt Pirineu i Aran:
Anna Carmona · anna.carmona@gencat.cat
20 d- Comarques de la zona periurbana de Barcelona:
Miquel Baldi · mbaldi@gencat.cat
20 e- Comarques de les Terres de l'Ebre:
Miquel Ulldemolins · mulldemolins@gencat.cat



04 FORMA'T

Ara que ja has començat a teixir una xarxa de relacions significatives, toca-ria analitzar les teves capacitats i coneixements. Quines són les teves habilitats innates? Tens identificats els teus talents? Sí és així, genial! Però no t'adormis sobre els llorers: per iniciar una activitat agrària és indispensable tenir una bona formació prèvia.

Gaudir d'una base tècnica et pot estalviar molts maldecaps. Aprèn, estudia, demana consell, assessora't, parla llargament amb persones que tinguin experiència amb allò que vols emprendre. Deixa fora de la motxilla els errors de principiant i fica-hi llibres, conferències, pràctiques, jornades, etc.

Aquesta pàgina web del Departament d'Acció Climàtica, Alimentació i Agenda Rural és un recurs excel·lent.

També et pot interessar el mapa següent, ja que inclou molts centres de formació reglada en temes agraris i alimentaris:





A la **Xarxa de Bancs de Terres BCN Smart Rural** organitzem periòdicament càpsules formatives en els diferents tipus de producció agrícola i ramadera. Per a més informació, pots escriure a **bcnsmartrural@diba.cat** o seguir-nos a les xarxes socials.

Estudis universitaris

- 🎓 [Facultat agroalimentària](#)
- 🎓 [Facultat d'enologia](#)

Cicles formatius

- 👨‍🌾 [Escola de pastors](#)
- 🏠 [Producció agropecuària](#)
- 🌱 [Producció agroecològica](#)
- 🍷 [Vitivicultura i enologia](#)
- 🚛 [Indústria agroalimentària](#)
- 🌿 [Jardineria i paisatgisme](#)

I si ja tens formació però vols aprofundir en alguna temàtica concreta, trobaràs una àmplia oferta de jornades i cursos a RuralCat i a l'Associació l'Era.

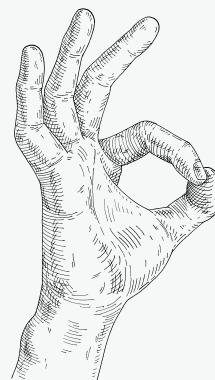
05 POSA'T A PROVA

El coneixement és una força molt potent i s'enriqueix a partir de tot tipus d'experiències, tant personals com professionals. Per créixer, hem d'aprendre de les persones que ens inspiren i posar en pràctica les teories. Això es pot aplicar fora del camp, però també dintre! A caminar, en vas aprendre caminant. Amb contratemps, caient alguns cops, però sempre aixecant-te.

Tens l'oportunitat de fer pràctiques? Aprofita-la! Fes la verema, treballa durant una temporada collint fruita, cuida el ramat d'un amic o dona un cop de mà a algun conegut que tingui una empresa agrària... Si vols que la teva idea de negoci tingui èxit és imprescindible que visquis la vida de pagès en primera persona i eixamplis la teva visió amb els consells dels que més en saben.

Una altra opció molt enriquidora són els espais test agraris. Els coneixes? També anomenats viviers d'emprenedoria o incubadores de pagesos, són un recurs interessant per a persones que volen accedir al sector agrari i ramader amb el mínim risc empresarial. A la demarcació de Barcelona, trobaràs un espai test agrari a **Sant Vicenç dels Horts**, i també hi ha els que s'han creat en el marc de l'estratègia **BCN Smart Rural**.

Adreça't als espais d'acollida, de l'etapa **03 Enxarxa't**, on t'assessorarem i acompanyarem en el teu projecte d'emprenedoria. Així mateix, existeixen iniciatives com **WWOOF**, també arrelades a Catalunya, on pots fer estades en empreses del sector agroecològic.





06 EXPLORA EL TERRITORI



Si durant aquesta fase de posar-te a prova et sents a gust amb l'experiència, ja hauràs fet un pas de gegant per endinsar-te en el món de la pagesia. Però l'aventura continua!

La topografia del territori, el tipus de sòl, el clima i les condicions ambientals locals són factors determinants que tots els aspirants a agricultors i ramaders han de conèixer molt bé abans de començar la seva activitat. La ubicació geogràfica de la zona on vulguis impulsar el teu projecte agrari pot canviar dràsticament tant el pla inicial de negoci com la feina del dia a dia. A tall d'exemple, els ramaders en àrees amb vegetació rica i diversa poden criar els seus animals a partir de pastures. Per contra, els ramaders en zones amb herbes més fibroses hauran de suplementar la dieta del bestiar amb farratges i pinsos, i això incrementa els costos i comporta altres conseqüències.

Ha arribat el moment de plantejar-te més preguntes i aconseguir que els experts et facilitin respostes:

→ **On t'agradaria desenvolupar el teu projecte d'emprenedoria agroalimentària?**

Observa el teu voltant i analitza amb cura el que veus. L'entorn legal, polític, econòmic, tecnològic, ecològic, demogràfic, social i cultural influeix significativament en l'èxit de qualsevol empresa, així que és essencial que el coneguis. Quan ho facis, esbrina bé les oportunitats que t'ofereix la zona on voldries instal·lar-te i intenta preveure possibles amenaces.

→ **Quins recursos necessites?**

En funció de la teva idea de negoci, et caldrà disposar de maquinària, eines i equipaments diferents, ja que conrear un hort no és igual que portar un ramat o fer farratge. De manera que apunta tot allò que et caldria tenir i calcula exactament els costos! Per al teu projecte agrari, necessites punts d'aigua i sistemes de reg o més aviat coberts i tancats? Creus que has de comprar la maquinària o podries arribar a compartir-la amb altres pagesos o ramaders?

Si tens un projecte de recuperació d'espècies agràries autòctones o simplement necessites una font de subministrament de llavors, pots adreçar-te a **Eixarcolant** i al **banc de llavors locals del Vallès Oriental**, entre altres entitats.

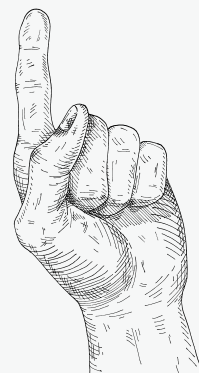
Font: Territori artesa. Una mirada als obradors i escorxadors compartits de la demarcació de Barcelona.

Si, a més de produir aliments, vols transformar-los, necessitaràs un espai on fer-ho. Però no et preocupis! A la demarcació de Barcelona, hi ha una **bona xarxa d'obradorers i escorxadors** compartits i molts d'ells són d'iniciativa pública. Totalment equipats, et permeten començar a elaborar els teus productes sense haver de fer una forta inversió econòmica. A més, molts d'aquests equipaments ofereixen també tallers i cursos. Aprofita'ls.

I, si el que necessites per desenvolupar el teu projecte agrari és un assessorament molt especialitzat, contacta amb entitats com **Agrupacions de Defensa Vegetal**. Aquestes entitats treballen en xarxa i faciliten assessorament tècnic en el maneig agrícola.



Si ja tens clara la zona, consulta la **Xarxa de Bancs de Terres BCN Smart Rural** i contacta amb els seus tècnics. Ells t'ajudaran a trobar alguna parcel·la adient i, amb una mica de sort, faràs realitat el teu somni.



07 DIBUIXA EL TEU MERCAT



Un error freqüent dels nous agricultors és que comencen la seva activitat sense haver-se plantejat una sèrie de preguntes relacionades amb la comercialització dels seus productes:

- Quin és el nombre de possibles compradors per al cultiu que has triat al teu territori?
- A quin preu es troben altres productes similars?
- Paguen en efectiu o a crèdit?
- Amb quanta periodicitat l'adquireixen?
- Si el preu que rebries en un moment donat és massa baix, podries emmagatzemar-ho i guanyar temps per negociar un preu millor?

Preocupar-te per la qualitat del teu producte és molt important, però no ho és menys discernir l'existència d'una demanda real i suficient per evitar decepcions i a fi que et surtin els números. Per tant, cal que examinis molt bé el mercat potencial per a cadascun dels aliments que vulguis comercialitzar i no dedicar temps, energia i diners a conreus que no tindran una sortida evident.

Si és el cas, no defalleixis: al camp, com a la vida, sempre hi ha alternatives. En molts casos podràs unir-te a associacions d'agricultors locals o cooperatives agràries per crear sinergies que et seran molt útils. En temes de màrqueting, vendes compartides, negociacions amb distribuïdores, etc., va bé teixir vincles.

Vols apostar pel comerç de proximitat? Pregunta a altres productors del territori i consulta la informació disponible a internet. Els dubtes més freqüents que tinguis en relació amb la venda directa o en circuit curt els pots resoldre **en aquesta pàgina del Departament d'Acció Climàtica, Alimentació i Agenda Rural.**



08 FES NÚMEROS

Ara et tocaria detallar el teu pla econòmic, examinant els possibles beneficis i despeses derivats de cadascuna de les alternatives de negoci que et plantegis per a la teva explotació.

La forma de fer-ho és senzilla: parla amb pagesos que tinguin anys d'experiència en els cultius que vols plantar o contacta amb experts en la matèria. Si optes per aquesta segona opció, no dubtis a escriure'ns a la **Xarxa de Bancs de Terres BCN Smart Rural** i mirarem d'ajudar-te en el que necessitis.

Entre altres serveis gratuïts, a **la Xarxa de Bancs de Terres BCN Smart Rural** podem oferir-te informació sobre preus de mercat i costos reals, a més d'explicar-te tots els paràmetres que has de tenir en compte per tenir un pronòstic el més encertat possible sobre la viabilitat del teu projecte d'emprenedoria.



Sigui com sigui, és important que facis una previsió d'ingressos i despeses.

- Ingressos: aportació dinerària en forma de capital social, factures cobrades, subvencions rebudes, préstecs, ingressos financers, ingressos extraordinaris, etc.
- Despeses: salaris del personal, factures pagades, lloguers, subministraments, treballs realitzats per altres, despeses corrents i extraordinàries, devolució de préstecs i pagament d'interessos, pagaments d'inversions, gestoria, assegurances, seguretat social, impost sobre societats, etc.

A més, has d'entendre dos conceptes fonamentals: l'actiu circulant i les inversions.

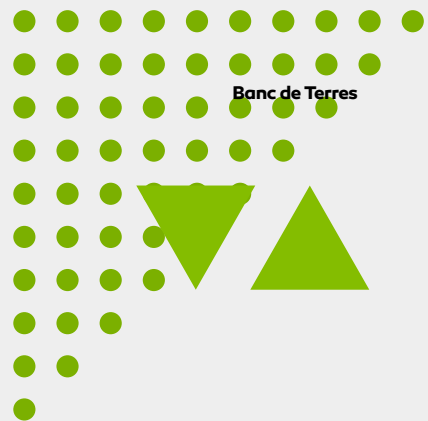
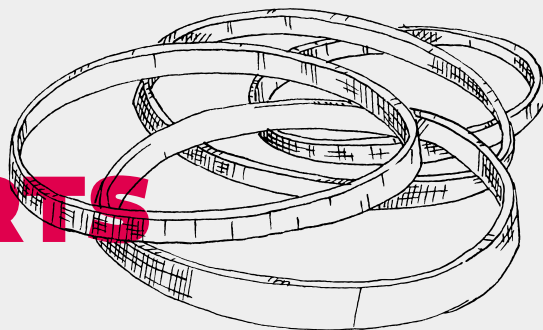
- Actiu circulant: primeres matèries; productes en curs, semiacabats o acabats; mercaderies; cria o engreix del bestiar; drets de cobrament; efectiu per fer front a les despeses de constitució i posada en marxa, a més de provisions de fons; efectiu per iniciar l'activitat, etc.

→ Inversions:

- Immobilitzat intangible: despeses de recerca i desenvolupament, drets d'explotació de terres o concessions administratives, patents i marques, programes informàtics, drets de traspàs, carteres de clients, etc.
- Immobilitzat material: terrenys, edificis i construccions, instal·lacions, maquinària, eines, animals reproductors i cria, plantacions, equipaments informàtics, elements de transport, mobiliari, etc.
- Inversions financeres a llarg termini: valors de renda fixa, dipòsits i fiances constituïdes, etc.

Quan acabis el teu pla empresarial, potser descobriràs que els primers anys seran poc o gens rendibles. És normal: en aquesta etapa inicial toca invertir per recollir més endavant. Així que no t'has de desanimar, però sí que has de ser conscient dels diferents escenaris que poden sorgir.

09 SUMA SUPORTS



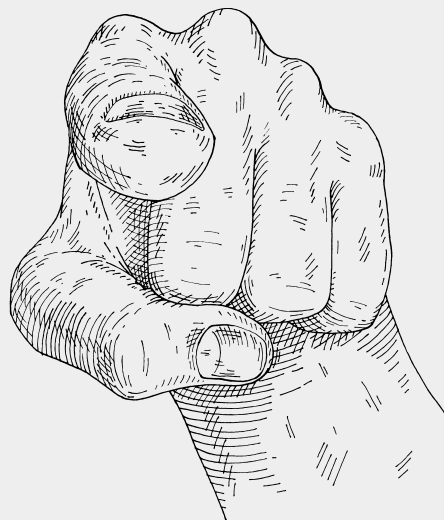
En el camí per dedicar-te professionalment a l'agricultura i la ramaderia, pot haver-hi moments en què sentis el pes de la soledat. En les èpoques més difícils, és essencial comptar amb el suport de la família, els amics o altres persones engrescades amb la teva idea de negoci. Sense aliances ni puntals, costa molt mantenir el rumb i fins i tot pots arribar a perdre'l.

Si el territori on vols arrencar el teu projecte disposa d'un punt d'acollida a l'emprenedoria agrària, posa't en contacte amb la persona de referència i segur que t'ajudarà a contactar amb altres persones que, com tu, han iniciat l'aventura de ser pageses. A més, dona una ullada a la **Xarxa de Productes de la Terra**, ja que és una associació d'entitats locals i segurament et podrà orientar. Una altra idea pot ser mirar si hi ha grups de consum local a prop de la zona on voldries situar la teva explotació.

Pensa que compartir les teves inquietuds i preocupacions amb altres persones que han fet o estan fent el mateix camí que tu, no només t'ajudarà en l'àmbit personal. També et pot servir per enriquir la teva xarxa i establir noves col·laboracions!



10 TRIA EL TEU MODEL D'EMPRESA



Totes les empreses agràries tenen les mateixes característiques generals, que serveixen per identificar-les com a unitats econòmiques de producció. Però, entre elles, n'hi ha de molts tipus i amb grans diferències!

Per exemple, un pagès que ven els seus productes directament a grups de consumidors té poc a veure amb grans explotacions d'arbres fruiters que treballen amb les grans cadenes de supermercats o amb empreses que es dediquen a l'exportació. Per aquest motiu és important que triïs bé el model d'empresa que vols desenvolupar i que aquest model s'adapti als teus interessos i necessitats.

Les empreses agràries es poden classificar pel tipus de sector (en el teu cas, sector primari), la mida (microempresa, petita, mitjana i gran), l'àmbit territorial (local, regional, estatal i multinacional), la titularitat (privada, pública i mixta) i la forma jurídica. Aquest darrer aspecte és especialment rellevant, ja que de la forma jurídica que adopti la teva empresa es deriven qüestions fonamentals, com, per exemple, la teva responsabilitat com a empresari davant de possibles deutes o els impostos que hauràs de pagar.

Per analitzar quina podria ser la tipologia empresarial més adient per al teu projecte, et recomanem que t'assessoris bé i demanis informació. Un bon lloc per començar és la **Xarxa d'Ateneus Cooperatius**. També et poden servir aquests recursos:

- **Generació de noves activitats econòmiques**
- **Canal Empresa**



10+1 ENGEGA EL TEU NEGOCI!



Un cop definit tots els punts anteriors, és el moment de llançar-te a l'aventura! Toca oficialitzar el teu projecte.

A continuació apuntem els tràmits principals que hauries de fer per posar en marxa el teu negoci:

- Constitueix l'empresa. Aquest tràmit el pots realitzar a les oficines del Registre Mercantil Central (RMC) amb un imprès físic de la sol·licitud; lliurant la sol·licitud per correu electrònic o ordinari a les oficines del RMC; per via telemàtica a través **d'aquest enllaç**, o davant d'un notari. Com et vagi millor!
- Sol·licita el seu NIF. Per fer-ho, has d'estar al dia amb l'Agència Tributària i haver-te donat d'alta de l'Impost d'Activitats Econòmiques. Més informació **aquí**.
- Apropa't a la notaria i crea una escriptura pública.
- Inscriu la teva empresa en el registre mercantil.



Si tens menys de quaranta anys, pots demanar l'ajut a la primera instal·lació de joves agricultors del **Departament d'Acció Climàtica, Alimentació i Agenda Rural.**



I, no cal dir-ho, compta sempre amb nosaltres! A la **Xarxa de Bancs de Terres BCN Smart Rural** i els punts d'acollida a l'emprenedoria agrària no només podem ajudar-te a trobar una parcel·la: també t'acompanyem en tot el procés i et facilitem els contactes directes per a les gestions que hagi de dur a terme, des del primer pas de la teva aventura. Donar servei als joves emprenedors agroalimentaris és, precisament, la nostra raó de ser i el que més ens agrada fer.

Contacta'ns i en parlem!

Pere Navarro

Tècnic dels Bancs de Terres BCN Smart Rural.

Diputació de Barcelona · Direcció Territorial Agrària
Oficina Tècnica de Prevenció Municipal d'Incendis Forestals i Desenvolupament Agrari
Àrea d'Infraestructures i Espais Naturals

Comte d'Urgell, 187. Edifici del Rellotge, 2a planta.
08036 Barcelona
Tel.: 934 022 614 (ext. 37246) / mòbil: 689 22 26 91
bancdeterras@diba.cat · www.bancdeterras.cat



BCN Smart Rural és l'estratègia de la Diputació de Barcelona per fomentar la sostenibilitat del sector agroalimentari del territori i contribuir a la mitigació del canvi climàtic.

Cofinançada per la Unió Europea a través del Fons Europeu de Desenvolupament Regional (FEDER), aquesta iniciativa conjunta s'ubica a l'avantguarda de les accions que les dues institucions estan promovent amb **Horitzó 2030, tant en matèria agrícola com alimentària, i s'alinea especialment amb la campanya **"Del camp a la taula"** (de l'anglès, *From Farm to Fork*), que es troba al cor del Pacte Verd Europeu.**

La visió de BCN Smart Rural és posar al centre de l'agenda política del territori el dret a una alimentació saludable, sostenible i de proximitat per a tota la ciutadania. I, per aconseguir-ho, col·labora amb els ajuntaments interessats a impulsar aquest model agroalimentari en els seus pobles i ciutats. També ofereix serveis a les persones i les empreses que volen impulsar projectes alineats amb els objectius del projecte.

L'estratègia BCN Smart Rural està liderada per un equip tècnic que compta amb més de vint anys d'experiència en el sector agrari. Especialitzats en el disseny i la implementació d'eines de suport a l'activitat agrícola i ramadera, volem facilitar l'accés a la terra a les persones emprenedores i les acompanyem en el procés de creació de les seves empreses agroalimentàries.

També treballem en xarxa amb altres entitats del territori català amb les quals compartim objectius. Ens esforcem per col·laborar-hi estretament i poder oferir més informació i serveis a les persones que volen emprendre un projecte nou en l'àmbit de l'agricultura, la ramaderia i l'elaboració d'aliments.

Per a més informació sobre BCN Smart Rural, escriu a **Sònia Callau**, coordinadora del projecte i cap de la Direcció Territorial Agrària de la Diputació de Barcelona.




Redacció: Direcció Territorial Agrària de la Diputació de Barcelona, amb la col·laboració de Gessamí Sardà, responsable del Banc de Terres del Baix Camp. Àrea d'Infraestructures i Espais Naturals.

Correcció: Grup Àgora Recursos Lingüístics
Disseny: Duplex Creativity
Fotos: Patxi Uriz | Diputació de Barcelona

Un agraïment especial a les persones que surten en aquestes imatges: Mònica Soler, Lourdes Gómez, Maria Rovira, Jordi Casajuana, Maria Sánchez, Ariadna Quiben, Albert Maeso i Pere Navarro. També a tots els tècnics dels diferents espais d'acollida de Catalunya que han participat en la redacció d'aquesta guia.

www.bancdeterres.cat

 [@BCNSmartRural](https://twitter.com/BCNSmartRural)
[#BancdeTerres](https://twitter.com/BCNSmartRural)

©2022 Diputació de Barcelona



BANC DE
TERRES



L'AVENTURA DE SER PAGÈS

Petita guia d'emprenedoria agrària